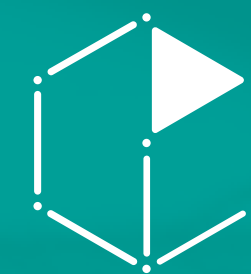


Sage Tech Partner



CATALOGPLAYER
SMART CONTENT · BUILD SALES

Hola CP

Repetir el último pedido

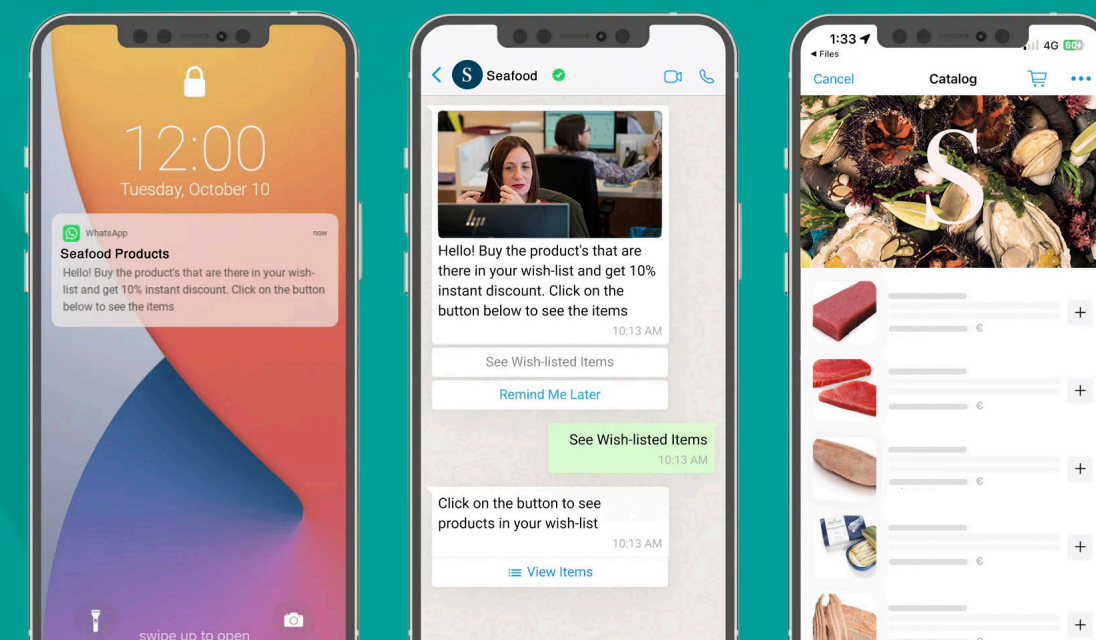


Aquí tienes tu pedido



CP WHATSAPP SALES

» La fuerza de tu ERP Sage 200
en un entorno de WhatsApp



CP WhatsApp Sales

Gracias a este nuevo producto podrás **conectar tu ERP de SAGE 200 con tu Plataforma de WhatsApp Business.**

Con CP WhatsApp Sales podrás:

- Enviar productos y propuestas de pedido a tus clientes
- Enviar contenidos y books a tus clientes
- Realizar envíos segmentados a grupos dinámicos
- Recibir feedback a tiempo real del cliente
- Monitorizar la actividad de los clientes sobre los envíos
- ... Y lógicamente, **¡RECIBIR PEDIDOS!**

Rápida puesta en marcha:

Fácil implantación del conector para que rápidamente puedas empezar a recibir pedidos desde WhatsApp a tu ERP.



Integrado con tu ERP de

Sage

NUEVO!
2024

MEJOR
CONTACTO

MÁS
PEDIDOS

MENOS
ERRORES



Beneficios de **conectar** tu ERP con WhatsApp Business

Todo el mundo tiene Whatsapp.
¿Por qué no aprovecharlo?

#1

Ahorra tiempo y sé mucho más flexible y ágil sin perder el control

#2

Despliega todo tipo de información e interacciones, **¡incluso Pedidos!**

#3

Olvida los trámites administrativos tediosos y pon a disposición de tus clientes un nuevo canal de comunicación

#4

Aumenta el engagement con tus clientes con una comunicación cercana y directa

#5

La fuerza de tu ERP en la palma de la mano de tus clientes, y a disposición de tu equipo de ventas



¿A quién va dirigido?

- » Se trata de una solución ideal para empresas con equipos comerciales que se comunican con sus clientes a través de WhatsApp e incluso reciben pedidos por esta vía. Con esta solución se podrá mejorar la eficiencia del uso de este canal.
- » Especialmente usado y valorado por clientes de los sectores Horeca y Moda.
- » Dirigido tanto a clientes que ya usan alguno de los productos de Catalog Player (como Mobile Sales o Ecommerce B2B), cómo cualquier **empresa que use un ERP de Sage**. Desde Catalog Player ponemos a disposición un panel de administración para conectar 24/7 tu ERP con WhatsApp Business y aprovechar todas las funciones de nuestra solución.



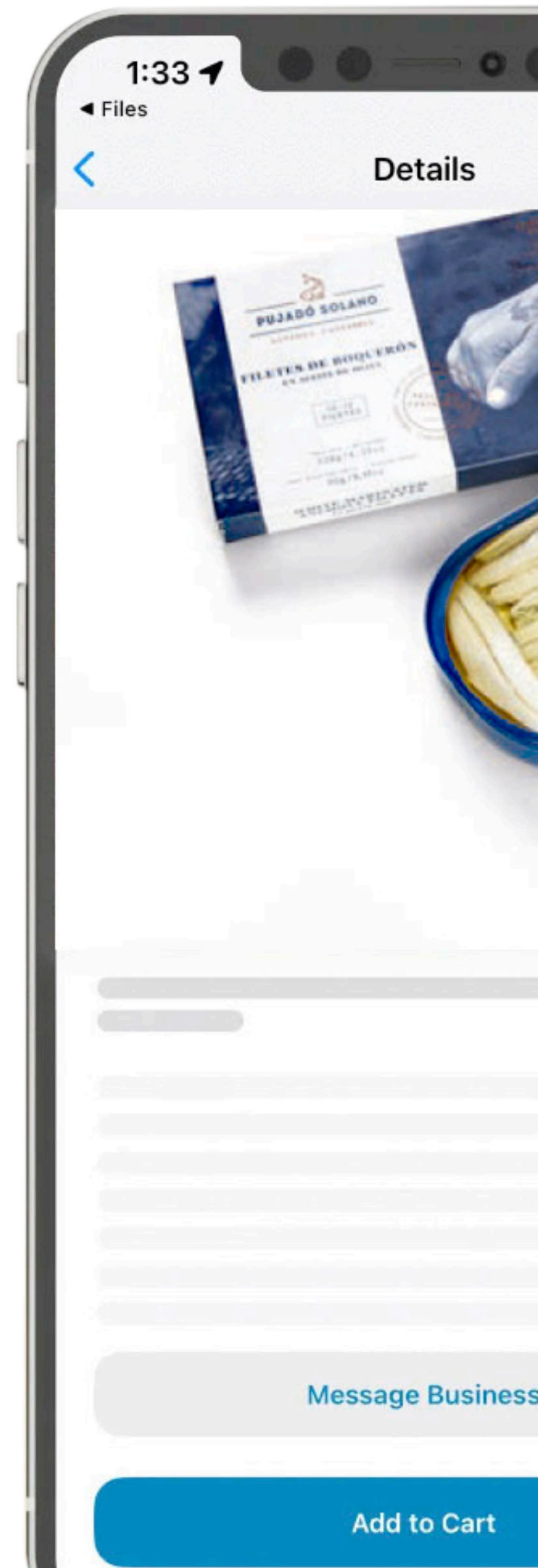
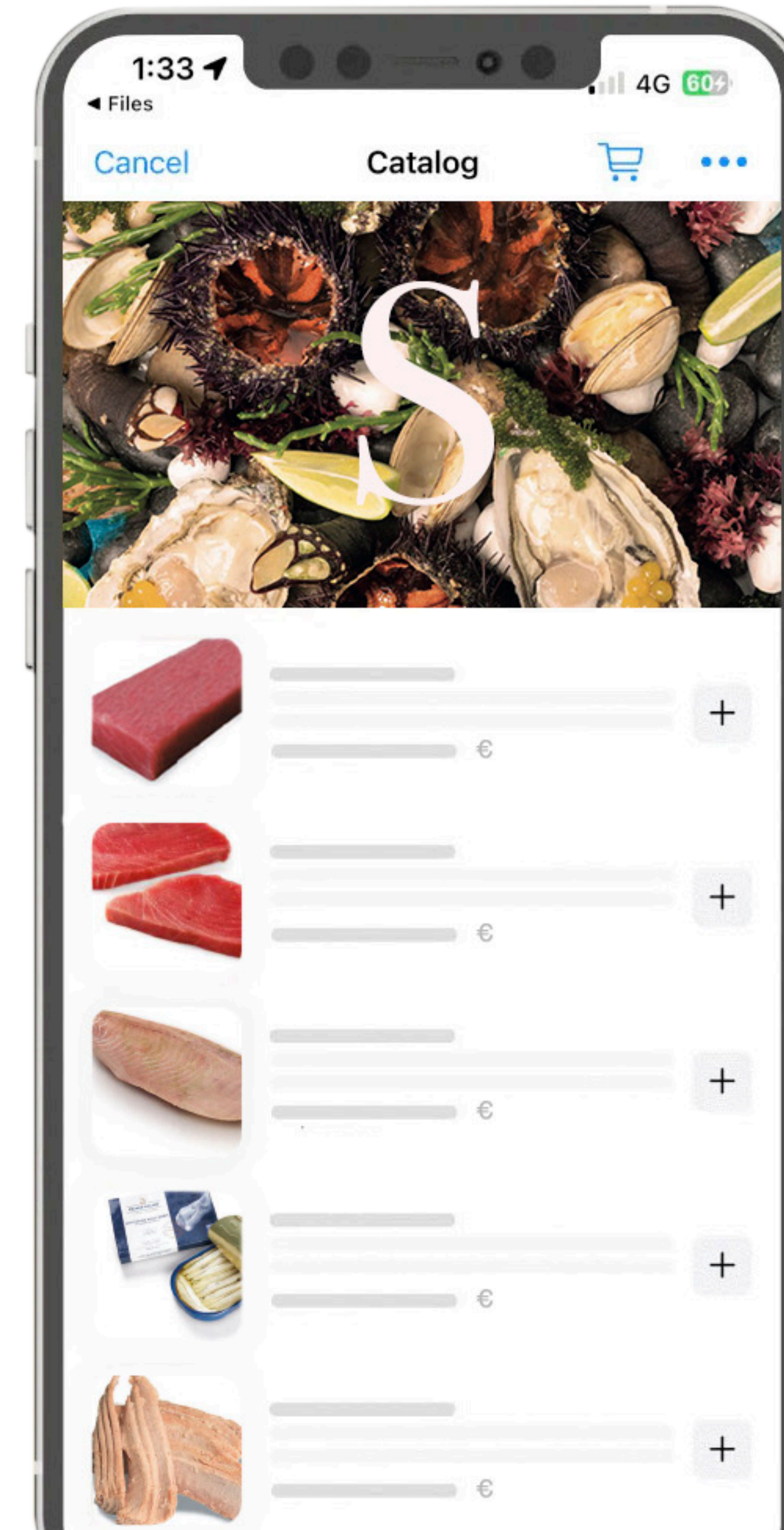
Principales funciones (1)

» Recibe pedidos desde Whatsapp

El **equipo comercial** podrá crear la propuesta de pedido de forma rápida, que puede contener:

- Los artículos más consumidos por el cliente
- Los artículos más relevantes para el cliente
- Mezcla de artículos habituales + recomendaciones/sugerencias
- Selección manual de artículos creada por el comercial

El **cliente** recibe la propuesta (con sus tarifas), a través de Whatsapp, y puede seleccionar los artículos que le interesen y cantidades. Por último, realiza el pedido o guarda la cesta.



Principales funciones (2)

» Comparte contenidos exclusivos para un cliente

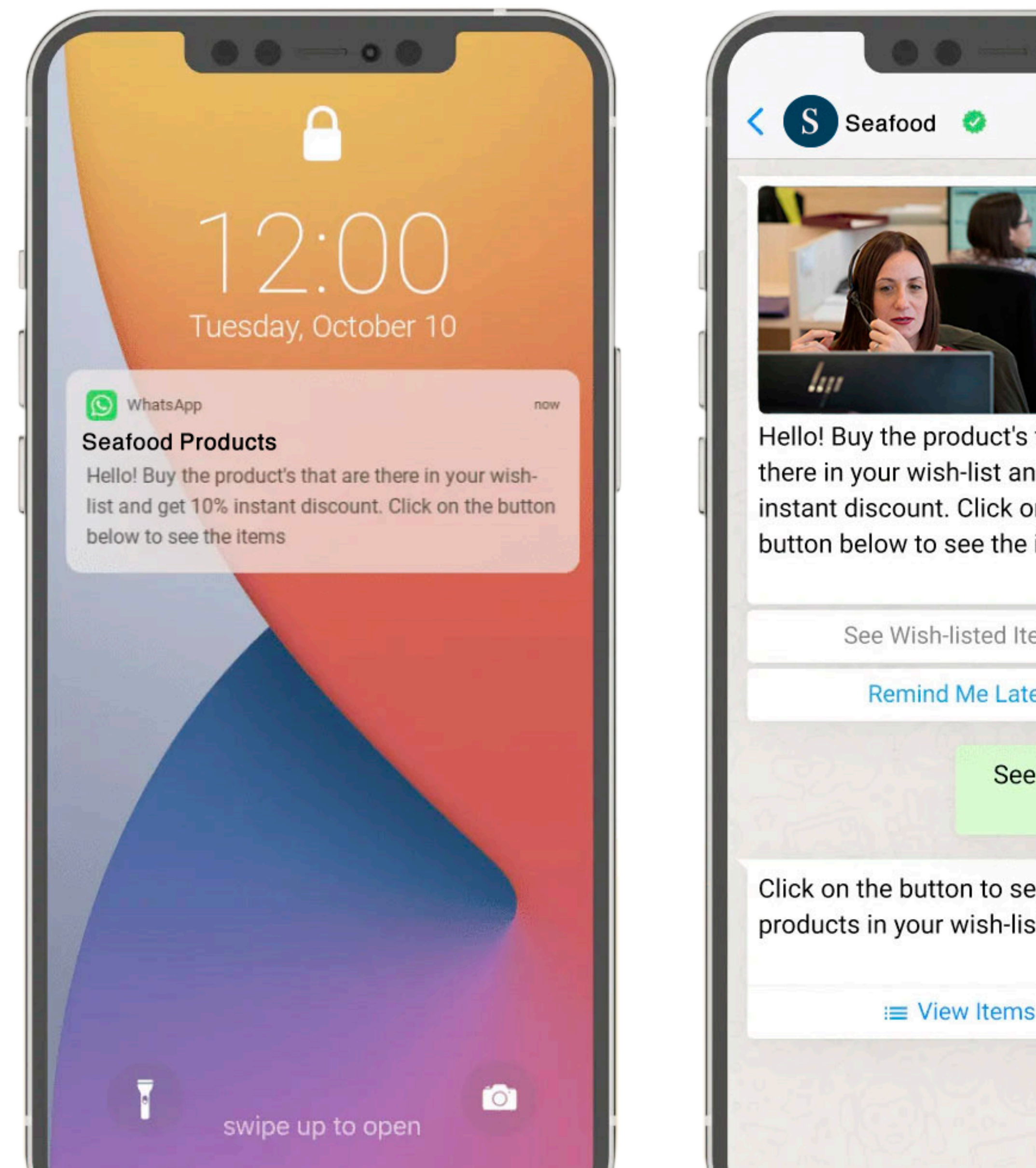
Manda **contenidos y catálogos comerciales enfocados y dirigidos** al cliente final.

Estos contenidos pueden ser: productos, listas de favoritos o books interactivos.

» Envíos segmentados a grupos

Podemos generar **envíos segmentados** a grupos de clientes a través de Whatsapp. Estos grupos pueden ser seleccionados de forma manual o dinámica (basándose en la segmentación de clientes o sus datos KPI).

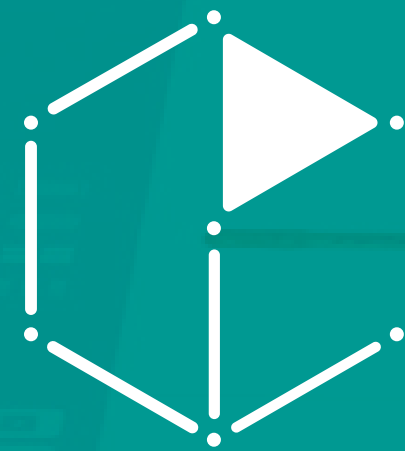
Podemos generar listas en referencia a la frecuencia de pedidos, fechas de pedidos, volumen de pedido medio, tipos de pedido, fecha del último pedido, ámbito geográfico, sector, etc.



Esquema funcional

Módulo CP Whatsapp Sales





CATALOGPLAYER

SMART CONTENT · BUILD SALES